

営業支援システム『営業-PRO』利活用セミナー

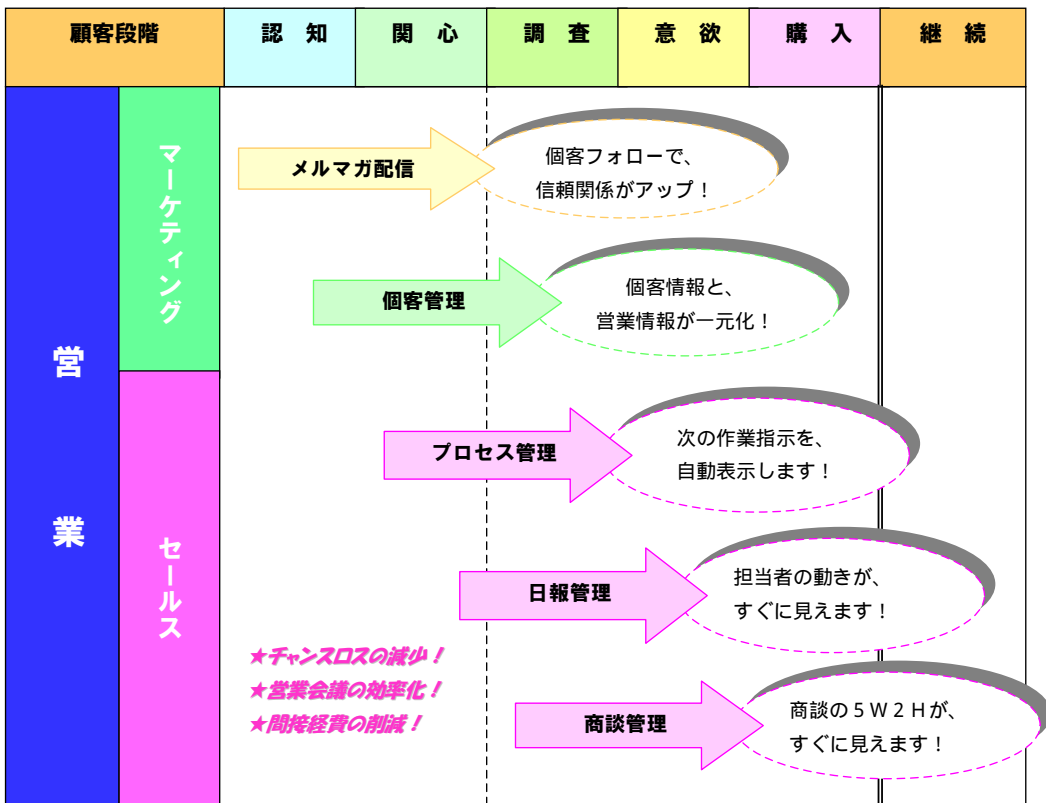
名刺交換 ～ 契約まで、きめ細かな営業をサポート!!

成熟化市場における営業は、担当者まかせの“成り行き営業”ではなく、“営業の仕組み化”とチーム営業が重視されます。さらに、チーム営業では、“情報の見える化”が必須条件となります。

営業コンサルのノウハウと 営業実務体験を背景に、営業担当者20名以下の会社様向けに開発された インターネットを活用した営業支援システム『営業-PRO』は、「シンプル機能 & 簡単操作で、7つ(5W2H)の“見える化”!!」が 特長です。

もし現在、営業担当者様が5名以上で、毎週 営業進捗会議を開催し、“営業の仕組み化”と“チーム営業力のアップ!”が 課題でしたら、

是非、本セミナーにご参加下さい。 きっと、その答えが見つかります!!



開催要領

- 日時
平成23年8月25日(木) 13:30~15:00 受付13:00~
- 会場
株式会社日本パートナー会計事務所・本社 会議室
東京都千代田区神田駿河台4-3 新お茶の水ビルディング17F
TEL 03-3295-8477
JR御茶ノ水駅・聖橋口改札から、徒歩1分 (正面のビルです)
- テーマ
「 “営業の仕組み化” で、チーム営業力のアップ!! 」
- 講師
株式会社エス・アイ・ピー 代表取締役 森 順治
- 対象
・ “営業の仕組み化” と “チーム営業力アップ” を、ご検討中の方。
・ 営業支援システム『営業-PRO』について、興味がある方。
- 参加費
無料
- 定員
20名

お問合せ & お申込先

株式会社エス・アイ・ピー 担当: 森
TEL 042-516-8965 FAX 042-516-8968

『営業-PRO』利活用セミナー 参加申込書

会社名		
参加者	(役職)	(氏名)
住所		
連絡先	TEL	FAX
E mail		