

これなら儲かる! 「営業活性化セミナー」のご案内

赤字6億円を、3年間で黒字に! その法則とは?

業種業態並びに規模の大小を問わず、「営業」は事業推進の原動力と言われます。また同時に、市場は成熟し、物もサービスも情報も世の中にあふれている昨今、“成り行き”で売れる時代は終わったと言われて、久しく時間が経過しております。しかし、100年に一度と言われるこの不況は、“ピンチこそチャンス”の教訓を生かす時であることを、多くの先人や賢人が異口同音に発してあります。

だからこそ今、基本に戻り、“商いの原理”や“成功の法則”に合致した“我社の儲かる仕組み”と運用に関して、真剣に見直す“チャンス”であると言えます。

このような現況を背景に、参加者それぞれの“我社の儲かる仕組み”創りのヒントに出会える場として、本セミナーを企画いたしました。

営業の活性化をご検討中の方は、是非、ご参加下さい!!

開催要領

■ 日時 平成21年10月20日(火) 13:30~16:00

■ 会場 株式会社日本パートナー会計事務所・本社 会議室

東京都千代田区神田駿河台4-3 新お茶の水ビルディング 17F
TEL 03-3295-8477 JR御茶ノ水駅・聖橋口改札の、正面のビルです。

■ 参加対象 経営幹部、営業マネージャー

■ ゲスト・スピーカー 人材育成アドバイザー 本田 峯生

テーマ 「過去の経営者は、この法則で全て成功!」

ゼロからスタートし、人材の採用&教育を行いながら、1000人規模への展開と、10年間の累積を黒字化させた実績を持つ。さらに、米国で、赤字6億円の現地法人を3年間で黒字化、中国珠海市の工場で、経営責任者として100億円の生産・販売を行い累積を解消、等の経験も持つ。現在、人材育成アドバイザーとして、各所で講演等を通じた人材育成支援を行う。

■ 基調講師 (株)エス・アイ・ピー 代表取締役 森 順治

テーマ 「“儲かる仕組み”と成功法則」

■ 参加費 3,000円(税込)/名

■ 定員 25名 限定 参加ご希望の方は、事前にお申込み下さい。



★「儲かる仕組み」とは?

“儲ける”と“儲かる”とは違います。継続的な売上は、“儲かる”仕組みから実現します。

“儲かる仕組み”は、顧客視点に集約された発想と、“価値”の提供が基本です。



森 順治 プロフィール

1951年 高知県生れ

1974年～ スーパーマーケットの

全国フランチャイズ本部で、

巡回経営指導、システム導入支援、教育研修等の各種経営支援業務を、18年間歴任。

さらに、11年間のシステム提案営業を経て、2003年に(株)エス・アイ・ピーを設立。

現在、“儲かる仕組み創り”をキーワードに、個別支援、営業支援ツール提供、セミナー等の各種支援活動と、実践営業企画塾を主宰。

★詳細はこちらから ⇒ <http://www.sip-can.com>

お問合せ

株式会社エス・アイ・ピー

担当: 森

TEL 042-464-3935

E-mail info@sip-can.com

＜平成21年10月20日(火)開催＞ **これなら儲かる! 「営業活性化セミナー」参加申込書**

会社名		
参加者	役職:	氏名:
住所		
連絡先	TEL:	FAX:
E mail		

参加ご希望の方は、該当事項をご記入の上、このまま下記宛にFAXして下さい。

FAX 042-464-3938